

浦东时报

PUDONG TIMES

新闻热线

021-68540066

广告热线: 38460110

发行热线: 68541076

网址: http://pudongtimes.com.cn



4月18日 星期三
2018年农历戊戌年三月初三
本期16版 总第1704期
每周一至五出版
零售1元

上海报业集团主管主办 浦东时报社出版

国内统一刊号: CN31-0113 邮发代号: 3-88

改革开放再出发 创新发展不停步

——写在浦东开发开放28周年之际

■本报记者 洪浣宁

仲春时节,浦江之东,一个年轻的城区迎来了自己第28个“生日”。很多人这样形容这里的沧桑巨变:从一片农田到高楼林立,从一穷二白到万商云集。很多人会这样描述初见这种发展速度时的心理:震撼、惊艳、奇迹。但如果把浦东的开发开放放到整个中国的发展进程中去观看,其中的发展逻辑其实异常简单明了——“一个国家、一个民族要振兴,就必须在历史前进的逻辑中前进,在时代发展的潮流中发展。”

发展的热土

五天前,4月13日,庆祝海南建省办经济特区30周年大会举行,党中央提出了一系列支持海南全面深化改革开放的举措,向世界展示中国继续推进改革开放的决心和信心。而在一年半前,2016年11月18日,一家浦东民企已经完成了自己在海南的布局——由海南省建设项目规划设计研究院与上海浦公检测技术股份有限公司合资成立的海南浦公节能环保科技有限公司在海口正式成立,这也是海南省首个国有合资节能环保科技企业,目标是全力打造海南智慧生态体系支撑品牌,促进生态智慧海南建设。

浦东28年的开发开放,为世界各地、各种所有制的企业提供了发展热土,无疑也给了落户于此的企业更高的站位和眼光。

国内最大的网络文学企业阅文集团,去年在香港上市。在上个月刚刚公布的2017年度财报里,全年收入40.95亿元,同比增长60.2%;全年净利润5.561亿元人民币,同比增长141.6%。“对阅文而言,上市就两个目的,一个是对过去十几年工作的总结,证明这十几年没有浪费,我们做好了这件事情;第二个是我们有了新目标,所以需要更多钱来完成。”阅文集团副总裁、起



28年来,浦东书写了一个又一个第一。图为华灯初上的陆家嘴。 □本报记者 刘思弘 摄

点中文网创始人之一的罗立这样说。

历史从不眷顾因循守旧、满足现状者,机遇属于勇于创新、永不自满者。在浦东,尤其如此。

落户临港的寒武纪科技,在业界的地位“牛”到起飞,它是中国AI芯片领域首个独角兽企业,可与英特尔、高通比肩,正是由于寒武纪的技术支持,华为全球首款人工智能手机芯片麒麟970才得以快速问世。而这家企业的目标是力争在3年后占有中国高性能智能芯片市场30%的份额,

并使全世界10亿台以上的智能终端设备,集成有寒武纪终端智能处理器。业内评价,如果两个目标实现,寒武纪将初步撑起中国主导的国际智能产业生态。

一个地区如果集聚了大量以创新为己任、生机勃勃发展的企业,区域经济自然充满活力,对地区发展的贡献也令人惊喜。在浦东开发开放之初,曾有人预计用十年时间,即到2000年浦东GDP总量将达到500亿元,事实是,到2000年,浦东的GDP总量达到923亿元,是1990年的15倍。更亮眼的

数字还在后面,2017年,浦东新区GDP达9651.4亿元,是1990年60亿元的160倍。财政收入达3937.96亿元,增长394倍;外贸进出口总额19565.4亿元,增长363倍。

今年,浦东也早早定下了自己的目标:争取地区生产总值突破1万亿,财政总收入突破4000亿,一般公共预算收入突破1000亿,外贸进出口总额突破2万亿,商品销售总额突破4万亿。这是一个关于地区发展的小目标,是一份成绩单,也是浦东在新的更高起点上再出发,勇当新时代全国

改革开放和创新发展标杆的宣言。

两个改变

合欢路2号,2006年10月由四位浦东居民代表为其揭牌,那时,它的名字叫市民中心,市民和企业需要办理行政事务,在这栋楼里都能找到窗口。最热闹的大概要属婚姻登记窗口,每逢好日子,在这里等候领证的准新人们都会排起长队,成了一道独特的风景。(下转2版)

国内最大互联网教育平台在浦东崛起

伏彩瑞:在张江追逐梦想实现梦想



伏彩瑞

■本报记者 杨珍莹

2006年,从大学毕业不久的一位年轻人决定创业。当他站到张江高科技园区的土地上,心里充满了向往,“如果在张江有间自己的办公室,那是件多么棒的事啊!”三年之后,这个年轻人所带领的团队不断扩张,扎根张江的梦想,再次点燃了他的激情——2009年,上海创下百年入夏高温新纪录的5月,他带领着团队,挥别了“小区创业生涯”,搬进了张江金科路旁的创意大厦,也同时开启了他的浦东的筑梦之旅。

他就是沪江创始人、董事长兼CEO伏彩瑞。以8人创始团队8万元资金起步创立的沪江,如今已经成为国内最大的互联网学习平台。这只在浦东生根、发芽、壮大的互联网独角兽,也成为浦东开发开放28年的见证者。

创业初期,伏彩瑞过得很艰难。在2009年前,通过向用户提供免费服务、做互联网教育细分品类广告的商业模式,沪江网虽有收入却一直没有实现盈利,最差的时候账面上只剩下3元钱。2009年,沪江搬到浦东张江,咬着牙租下创意大厦5楼的1/4楼面,对当时伏彩瑞来说,这是一笔巨资。也就在那个时候,沪江开始新一轮转型,上线网校培训产品实现向用户端收费模式的闭环生态链,这一战略举措,让沪江快速成长。第二年6月,沪江就因为员工规模壮大又搬进了现在宽敞明亮的浦软大厦。

2011年,沪江网用户超过600万,利润突破1000万元;2012年,沪江网已拥有三四千万用户,收入过亿。2015年10月,沪江获得了10亿人民币的D轮融资,估值飙升到近百亿。此后,沪江又马不停蹄地开始转型移动端。

“沪江自诞生之日起,就坚定一个信念:做互联网教育不是做在线培训,而是要做生态建设。希望随着我

们的强大,能够给更多的中小型教育机构创业者、教育内容的拥有者、网师们带来改变人生的巨大价值。”伏彩瑞说。

2017年9月,沪江宣布全新战略,未来将围绕教育生态重点发展三大业务:以学习工具为主的基础业务,搭建教育生态流量池;以沪江网校为主体的B2C业务,发挥互联网教育标杆作用,整合沪江生态资源;以CCtalk为主的平台业务,赋能行业发展,放大生态优势。

数据统计显示,截止到2017年底,沪江平台用户已达1.7亿,其中移动端用户超过1.4亿。提供升学、留学、语言学习、职场、兴趣等丰富内容,有4万名老师,培育了收入百万的名“网师”、1000多家优质内容机构入驻沪江,成为了国内最大的互联网学习平台。

沪江希望“用互联网让教育更公平”这个愿景能一直延续和发扬。在2015年,还推出了教育公益项目“互+计划”,缓解中国教育发展不均衡的现状。

截至目前,“互+计划”已经连接全国30个省份的3000多所中小学,影响10万多名教师和100多万名小学生。互+计划解决大规模的教育资源不均衡问题,实现了从公益创新到社会创新的变化,伏彩瑞也被媒体和业

界称为“中国互联网支教第一人”。

这些年,对浦东,对张江,伏彩瑞已经有了深厚的感情。回顾沪江的一路发展,伏彩瑞说,张江为创业者提供了最适合的自由的的空间和环境。“在张江园区这片创新改革试点的沃土上,入驻多年,我们感受到张江的配套环境越来越完善,员工愿意工作、生活在张江,园区也为我们的骨干人员提供人才公寓,解决了年轻创业者们后顾之忧。我很庆幸沪江选择了张江,背靠张江做大做强。因为,真正的创业者需要的是在孤独中理解他的人。我感受到领导的热情,他们都了解创业者、走近创业者、关心创业者、与创业者交朋友,而创业者发展起来之后,也会回报这片热土。”

10年前,从小区创业搬到浦东张江,伏彩瑞看到的还是稀疏的人流和冷清的马路。如今,沪江办公大楼的背后就是碧波荡漾的汇智湖,景色优美清静,地铁2号线就在附近。长泰广场、欧尚超市相继开业,生活设施娱乐场所应有尽有。

而就在不久前,沪江拍摄了一张两千人员工的大合照。当年那个8个人创业的小团队如今已经一跃成长为拥有技术研发、服务、销售、管理等员工1800余人和2000名兼职员工的互联网教育独角兽。

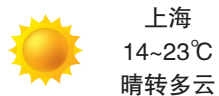
今日导读



浦东开发开放 28周年特刊

» B1-B8版

天气



上海 14~23°C 晴转多云

PM 2.5

优 良 轻度 中度 重度 严重



风力 3级



北京 14~27°C 晴转多云



广州 18~25°C 多云



重庆 16~29°C 晴转多云



香港 21~25°C 多云